

Roadshow & Workshop BID4TENDERS - Guimarães



DATAS
1 de julho de 2025

HORÁRIO
09:30 - 12:30

PREÇO
Participação gratuita, mas de inscrição obrigatória e limitada à capacidade do espaço

LOCAL
Sala de conferências do CIAJG - Guimarães (Av. Conde Margaride, 175)

DURAÇÃO

ENQUADRAMENTO

No âmbito do projeto BID4TENDERS, a AEP, em conjunto com a CEG, a CEVAL, o IAPMEI e o IGAPE, organiza um conjunto de sessões no formato Roadshow que contará com uma sessão em cada NUT III do Norte de Portugal e Galiza.

Pretende-se com estas sessões promover as atividades do BID4TENDERS e apoiar as empresas numa mudança de mentalidade e atitude em relação ao Public Procurement (contratação pública), nomeadamente para a necessidade de robustecerem a capacidade de resposta a concursos e cooperarem de forma transfronteiriça.

Além disso, esta sessão integrará um dos **8 workshops** com vista a dotar os participantes dos conhecimentos, ferramentas e estratégias necessárias para navegarem eficazmente nos processos de contratação pública, desde a identificação de oportunidades até à execução de contratos.

Neste quarto workshop, com a temática "Como criar ofertas técnicas e financeiras competitivas", serão abordados os seguintes tópicos:

- Estrutura de uma proposta técnica e financeira.
- Critérios de avaliação e fatores de sucesso.
- Como destacar os diferenciais da empresa.
- Técnicas de precificação competitiva.

Esta sessão, em parceria com a Câmara Municipal de Guimarães, decorrerá no dia **1 de julho de 2025**, das **09h30 às 12h30**, na **Sala de conferências do CIAJG, em Guimarães**.

O BID4TENDERS é um projeto cofinanciado pela União Europeia através do Programa Interreg VI-A Espanha-Portugal (POCTEP) 2021-2027 e visa apoiar e capacitar as empresas, especialmente as PME, para o Public Procurement, como meio de incrementar a inovação, fortalecer a cooperação transfronteiriça e estabelecer novos negócios, respondendo às atuais barreiras através de um apoio de proximidade e uma plataforma digital como base de uma agenda inovadora de capacitação multisetorial de PME e gestores.

PROGRAMA

09:30 - Abertura
Céu Filipe, AEP Inovação

09:40 - Apresentação do projeto
Pedro Sequeira, AEP Inovação

09:50 - A contratação pública em Portugal e Espanha
Pedro Santos, AEP Inovação
Daniel Passos, CEG - Confederación de Empresarios de Galicia

10:10 - Parte Teórica - Como criar ofertas técnicas e financeiras competitivas + Q&A
Orador a confirmar

11:00 - Coffee Break e Networking

11:20 - Parte Prática - Análise de um caso real em grupo

12:20 - Encerramento

Rui Pinheiro, Divisão de Desenvolvimento Económico da Câmara Municipal de Guimarães

DESTINATÁRIOS

- PME
- Start-ups
- Outras entidades ligadas ao Public Procurement

CONTACTO

Céu Filipe | ceu.filipe@aeportugal.pt

Pedro Santos | pedro.santos@aeportugal.pt

Tel: [+351 22 998 15 00](tel:+351229981500) (Chamada para a rede fixa nacional)