

ONLINE | INCOTERMS - Da Teoria à Prática

**DATAS**

27, 29 e 31 de outubro de 2025

HORÁRIO

09:00-13:00

PREÇO

Associado AEP: **207€**

Outros: **230€**

10% desconto grupo a partir de 3 inscrições
não acumula com outros descontos

LOCAL

Online

DURAÇÃO

12 horas

ENQUADRAMENTO

Este curso é uma ferramenta estratégica para empresas que procuram reduzir custos e aumentar sua competitividade internacional, através de uma gestão eficaz dos Incoterms e um entendimento profundo de como esses termos afetam a formação de preços e as operações logísticas.

Este curso foca-se na utilização eficiente e estratégica dos Incoterms para:

- Aprimorar a precisão no cálculo de preços de compra e venda internacionais, garantindo que todos os custos relacionados com a operação (transporte, seguro, impostos, etc.) sejam devidamente considerados.
- Reduzir custos operacionais e otimizar a gestão de riscos, através da escolha adequada dos Incoterms conforme o perfil da empresa, a logística e o tipo de mercadoria.
- Garantir a competitividade internacional das empresas, ao ajustar de maneira precisa os preços finais, refletindo uma gestão eficaz dos custos logísticos e dos riscos comerciais.
- Prevenir custos adicionais e inesperados, decorrentes de uma má interpretação ou uso inadequado dos Incoterms.

â—Invista nas competências da sua equipa e aproveite os 10% desconto grupo desde 3 inscrições!

ôŸ“CE A AEP - Associação Empresarial de Portugal, desenvolve esta ação de formação, para grupos de participantes da mesma empresa/organização, se necessário com ajustamento de conteúdos, duração, horário e preço.

OBJETIVOS

No final da ação, os formandos deverão ser capazes de:

- Calcular de forma precisa o preço de compra e venda internacional, garantindo a cobertura de todos os custos operacionais e a otimização da margem de lucro
- Reduzir significativamente os custos logísticos, selecionando o Incoterm mais vantajoso para cada transação
- Mitigar riscos comerciais e aumentar a eficiência operacional, garantindo que todas as responsabilidades entre as partes estejam claramente definidas e compreendidas

PROGRAMA

1. A Importância dos Incoterms

- O papel dos Incoterms na estruturação de preços e responsabilidades.
- Como os Incoterms impactam o custo total de uma transação internacional.
- Como os Incoterms impactam na realização de outros contratos.

2. Estudo dos 11 Incoterms e suas Implicações nos Custos

- Análise de cada Incoterm com foco nas implicações diretas sobre o preço final de compra e venda.
- Alterações na versão Incoterms 2020
- Análise de riscos e responsabilidades e seu impacto no cálculo de preços.

3. Cálculo de Preços e Otimização de Custos com Incoterms

- Como incorporar corretamente os custos de transporte nacional, internacional, seguro e outros custos no preço de venda e de compra.
- Análise dos custos com o envio de mercadorias.
- Estratégias para reduzir custos através da escolha do Incoterm mais adequado, levando em consideração o tipo de mercadoria e o destino.
- Comparação prática entre Incoterms e seu impacto no custo final da operação.

4. Otimização de Processos e Mitigação de Riscos

- Identificação de riscos ocultos e como evitá-los com a aplicação correta dos Incoterms.
- Impacto de uma gestão eficiente de Incoterms na diminuição de custos operacionais.

5. Estudos de Caso e Exercícios Práticos

- Simulações de diferentes cenários comerciais para aplicar o cálculo de preços.

METODOLOGIA

Será utilizada uma metodologia, expositiva, interrogativa e ativa, fomentadora da participação dos formandos, com recurso à análise de casos e de soluções aplicáveis no terreno.

FORMADORES

Maria do Céu Lopes

- Licenciada em Direito, pós-graduada em Relações Económicas e Sociais Internacionais, doutoranda em Ciências Empresariais e especializada em Comércio Internacional.
- Jurista, consultora e formadora certificada na área da internacionalização e jurídica, tendo desempenhado várias funções em empresas transitárias e de transporte internacional e advocacia na área do comércio internacional, desenvolveu competências na internacionalização pela ética do exportador/importador integrada com a perspetiva jurídica, aliada à prática de Boas Práticas no Comércio Internacional.

DESTINATÁRIOS

- Profissionais de comércio internacional que procuram otimizar a gestão dos custos logísticos nas suas operações.
- Empresas exportadoras e importadoras que desejam aumentar a sua margem de lucro através da correta precificação internacional.
- Gestores financeiros e de logística que precisam ajustar as suas estratégias de gestão de custos e mitigação de riscos.
- Consultores e advogados que atuam no suporte a empresas em transações internacionais.
- Outros profissionais interessados no tema.

CONDIÇÕES DE PARTICIPAÇÃO

As **CONDIÇÕES GERAIS DE PARTICIPAÇÃO** são aplicáveis às modalidades de formação presencial e online. A inscrição pressupõe o conhecimento e aceitação das **Condições Gerais de Participação**, disponíveis em:

<https://aeportugal.pt/pt/condicoes-gerais-de-participacao>